



*Pocket Book | Políticas Públicas*

# **COMO SE PREPARAR PARA UMA LICITAÇÃO**

Olá! Este material foi elaborado para ser o seu guia após o curso **Como se preparar para uma licitação**.

Muitas micro e pequenas empresas ainda não descobriram o mercado das compras públicas. E a sua empresa já vendeu ou prestou serviços para o governo?

Mas quais são as vantagens deste tipo de negociação? Acompanhe os dados de uma pesquisa realizada pelo SEBRAE em maio de 2019, entre as MPEs que fornecem para o governo.



Nesse material informações destacamos as principais informações que você precisa saber para também fazer parte desse mercado!

Lembre-se: caso necessite rever algum assunto, retorne ao conteúdo do curso.

# COMO PARTICIPAR DE UMA LICITAÇÃO?

Tecnicamente, licitar é um processo administrativo, composto por procedimentos e formalidades que devem ser cumpridas pela Administração Pública e pelos participantes, para que sejam asseguradas igualdade de condições a todos que queiram realizar um contrato com o poder público.

Segundo a Constituição Federal, sempre que a Administração Pública quiser contratar obras, serviços, compras e vendas, deve fazê-lo mediante processo de licitação pública, cabendo somente à lei dispensar tal exigência.

Conheça agora, as principais leis que regem este processo administrativo.



Lei nº 10.520, de 17 de julho de 2002 | [Lei do pregão](#)

Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006 | [Estatuto das MPEs](#)

Lei nº 13.330/16 | [Estatuto das estatais](#)

Lei SP nº 16.928, de 16 de janeiro de 2019 |  
[MPEs nas Compras do Governo Estadual](#)

Instrução Normativa nº 40, de 22 de maio de 2020 |  
[Elaboração do Estudo Técnico Preliminar](#)

\*somente para as licitações da União

Decretos e regulamentos, de acordo com o órgão que realiza a licitação.

A partir da junção de tais leis, temos uma variedade de modalidades de licitações:

**Convite**

**Tomada de**

**Concorrência**

**Leilão**

**Concurso**

**Pregão**

Ao todo, as modalidades de licitação podem ter quatro tipos, e ele deve constar no edital licitatório. Conheça-os.



**Menor  
preço**



**Menor  
técnica**



**Menor preço  
e técnica**



**Maior lance  
ou oferta**

Veja agora as fases da licitação.

### **Fase 1 | Publicação do edital**

As micro e pequenas empresas possuem algumas preferências que devem ser levadas em consideração nesta primeira etapa. Esteja atento nesses detalhes quando ler o edital!

### **Fase 2 | Impugnação do edital**

Alguns exemplos de divergências podem impugnar um edital são: direcionamento excessivo do objeto da contratação, falta de informações sobre os serviços ou produtos e falta de previsão das proteções às MPEs.

### **Fase 3 | Habilitação das propostas**

São abertos os envelopes e apurados os requisitos de habilitação jurídica, qualificação técnica, qualificação econômico – financeira e regularidade fiscal e trabalhista.

### **Fase 4 | Julgamento e classificação**

Momento de avaliar as propostas comerciais, classificando-as em ordem crescente, o que permitirá conhecer os possíveis vencedores.

### **Fase 5 | Recursos**

É o momento de recorrer nos casos de ilegalidade ou empate!

### **Fase 6 | Homologação**

Nesta fase, o processo é levado a autoridade para que o homologue, certificando que tudo está correto.

### **Fase 7 | Adjucação**

Após a homologação, a autoridade declara o direito do vencedor em contratar com a Administração Pública.

### **Fase 8 | Publicação dos atos da licitação**

É dado publicidade ao processo licitatório e seus resultados.

### **Fase 9 | Contratação e procedimentos finais**

Sanadas as possíveis ocorrências, o vencedor é chamado para assinar o contrato e iniciar suas obrigações de direitos.

Canais de Atendimento

**0800-122-2122**

Para todo Brasil

**11-99008-3920**

Para todo Brasil



Acesse nosso site e conheça todas nossas atas

[www.ATAFORTE.com.br](http://www.ATAFORTE.com.br)

  @ataforte



Conheça nossa consultoria

**CONSULTORIA E**

**ASSESSORIA**

**EM LICITAÇÕES E**

**CONTRATOS**

Para empresas e órgãos  
públicos de todo Brasil



**Ata Forte**

Soluções para otimizar espaço